

Vous êtes un challenger ?

Vous souhaitez rejoindre l'un des leaders du marché local du ciment, granulat, béton et précontraint ?

Pilotez votre carrière en intégrant le Groupe LafargeHolcim !

Nous recrutons un/une :

Technico-commercial (H/F)

Zone Est

Votre Profil

- Vous êtes diplômé(e) d'une formation de type Bac +2 technico-commercial et vous avez de solides connaissances et expériences professionnelles dans la vente de matériaux de construction (négoce/TP/BPE/Préfa)
- Vous êtes doté(e) de bonne connaissance des techniques de vente et de négociation (qualité, service, sécurité, délai de livraison, paiement, prix)
- Votre esprit d'analyse et de synthèse vous permettent d'assurer des reportings fiables et réguliers
- Dôté (e) d'un véritable sens du développement commercial, vous êtes autonome et polyvalent
- Vous maîtrisez le chiffrage d'affaires avec un souci de rentabilité
- Vous savez négocier et êtes force de proposition auprès des clients
- Vous maîtrisez le Pack Office et la bureautique

Vos missions

Sous la responsabilité du Responsable commercial zone Nord Est, vous aurez à :

- Assurer la commercialisation de nos produits (béton prêt à l'emploi, produits en béton précontraint, ...)
- Développer le portefeuille clients et le fidéliser
- Etablir les devis, répondre aux appels d'offres
- Préparer les visites clients et établir les rapports de visite
- Collecter les informations du marché et établir les statistiques sur les prévisions de ventes
- Participer à la promotion de nouveaux produits et services
- Développer et mobiliser un réseau efficace de contacts et de relations
- Appliquer la politique commerciale de l'entreprise
- Rechercher la satisfaction des clients tout en respectant les objectifs de l'entreprise

Votre candidature est à adresser avant le 02/04/2018 au Service des Ressources Humaines Holcim Réunion – mël : rosealine.imaho@lafargeholcim.com